

Доступные кредиты и техника в рассрочку

Эксперты: соглашения с «Россельхозбанком» и «Росагролизингом» дают новый импульс развитию экономики Тверской области

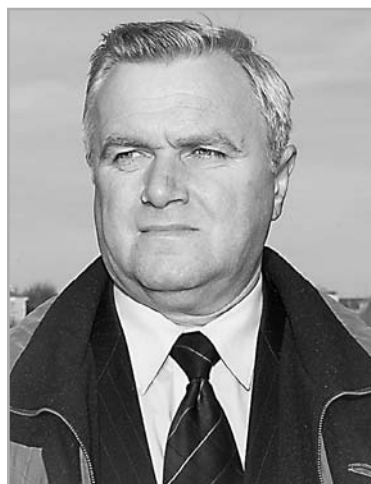
Павел АРЕФЬЕВ

Фото из архива редакции

Исполняющий обязанности губернатора Тверской области Игорь Руденя выступил инициатором подписания соглашений с двумя ведущими федеральными кредитными структурами в сфере агропромышленного комплекса. Сотрудничество позволит обеспечить более динамичное развитие сельского хозяйства и других отраслей в регионе.

Подписи под соглашениями о сотрудничестве между Правительством Тверской области и «Российским сельскохозяйственным банком» поставили Игорь Руденя и председатель правления банка Дмитрий Патрушев. Кредитный портфель этого крупного банка с государственным участием для финансирования предприятий области

Вячеслав СУЯЗОВ, председатель постоянной комитета Законодательного собрания Тверской области по аграрной политике, природопользованию и собственности:



Значимость подписанных соглашений невозможно переоценить. Сотрудничество с двумя компаниями федерального уровня даст толчок развитию, прежде всего, сельскохозяйственного производства в нашей области. Значительный кредитный портфель тверского филиала «Россельхозбанка» позволяет обеспечивать финансирование не только крупных агропромышленных предприятий, но и малых форм хозяйствования на селе. Что касается лизинга, то эта форма технического обновления вполне себя оправдала. Сотрудничество с «Росагролизингом» поможет включить в реестр поставщиков и предприятия Тверской области, производящие сельскохозяйственную технику и оборудование для пищевой промышленности.

Олег БАЛАЯН, ректор Тверской государственной сельскохозяйственной академии, профессор:

Подписанные главой региона соглашения будут способствовать позитивным переменам на селе, поэтому я углубленнее сотрудничаю с ведущими кредитными организациями



Сельхозпроизводители Тверской области смогут приобрести в лизинг технику и оборудование с отсрочкой первого платежа в шесть месяцев и без залога

достиг 20 миллиардов рублей. С начала деятельности «Россельхозбанка» в регионе кредитную поддержку получили 74 инвестиционных проекта, 63 из них уже реализованы. Сотруд-

ничество не ограничится только агропромышленным комплексом, отметил Игорь Руденя. Важным направлением будет развитие малого и среднего бизнеса. Кроме того, особое вни-

мание банк планирует уделить работе с населением. Региональная власть видит в «Россельхозбанке» партнера и в достижении нового уровня управления бизнес-процессами.

Подписано также соглашение о сотрудничестве с АО «Росагролизинг» в сфере поддержки сельхозпроизводителей региона. Цель документа – создание условий для развития агропромыш-

ленного комплекса за счет технического и технологического обновления. Соглашение своими подписями скрепили Игорь Руденя и генеральный директор «Росагролизинга» Валерий Назаров. За время сотрудничества с компанией в тверские хозяйства по программам лизинга поступило около 440 единиц техники на сумму 610 миллионов рублей, более 4250 голов племенного скота на 444 миллиона рублей. Как обозначили стороны, сотрудничество только расширится. Сельхозпроизводители Тверской области смогут приобрести через компанию технику и оборудование с отсрочкой первого платежа в шесть месяцев и без залога.

Сегодня эксперты «Тверских ведомостей» оценивают значение подписанных документов для экономики региона.

Валерий РУМЯНЦЕВ, глава Ржевского района:



Считаю, что сотрудничество с банковскими структурами, особенно со стопроцентным государственным участием (а именно таким является «Россельхозбанк»), всегда для развития экономики благо. Для развития агропромышленного комплекса региона в особенности. Соглашение, подписанное Игорем Михайловичем Руденей и председателем правления «Россельхозбанка», даст основательный стимул в развитии сельской экономики. Наш Ржевский район всегда пользовался услугами этого банка. Соглашение позволит решить вопрос с кредитованием крупного инвестиционного проекта, реализуемого ООО «Палитра вкуса», по строительству рыбоперерабатывающего завода в районе. Укрепление сотрудничества с банком дает нам возможность смелее идти за кредитами по финансированию ряда других инвестиционных проектов, в их числе – строительство тепличного комбината, создание комплекса по производству мяса говядины. Стабильное кредитование поможет муниципальным образованияам увереннее разрабатывать проекты по развитию аграрного сектора территорий. Хорошо также, что изменится порядок кредитования: заемщики будут избавлены от сбора многочисленных документов на

получение субсидирования процентной ставки. Говоря об этом, я, безусловно, понимаю, что многое предстоит сделать и нам по налаживанию контроля за возвратом кредитов, их целевым использованием. Наш район готов к такой совместной работе.

Александр ОВОДКОВ, генеральный директор ЗАО «Калининское»:

Сотрудничество с ведущими кредитными компаниями федерального уровня открывает широкие возможности для сельской экономики. ЗАО «Калининское» убедилось в этом на собственном опыте. Четыре года назад через «Росагролизинг» мы приобрели кормозаготовительную технику на общую сумму 18 миллионов рублей. Техника успешно работает. Условия, которые открывает сотрудничество с лизинговой компанией, привлекательны для сельскохозяйственных предприятий: нет необходимости в залоге, на полгода предоставляется отсрочка платежа. Кто хочет развиваться, повышать производительность труда, внедрять новые технологии в сельскохозяйственном производстве, непременно должен этим воспользоваться. Мы тоже намерены продолжить сотрудничество с «Росагроли-



зингом». Хозяйство производит 32 тонны молока в сутки. В ближайших планах – углубить соб-

ственную его переработку, наладить производство кисломолочной продукции – творога, кефира, а также сливок. До конца этого года планы намерены осуществить. Необходимое технологическое оборудование приобретем по лизингу.

Анатолий ЖУРАВЛЁВ, директор завода «Бежецксельмаш»:



Должен отметить, что механизм лизинга выгоден не только покупателям, но и производителям сельскохозяйственной техники. Наш завод сотрудничает с «Росагролизингом» в течение десяти лет. Особенно актуально это сотрудничество в зимний период, когда кормозаготовительная техника (ее в основном производит предприятие) не востребована: не сезон. «Росагролизинг» нас в межсезонье выручает. В целом десятая часть сбыта техники идет через систему «Росагролизинга». Компания с нами рассчитывается сразу, а покупателям технику предоставляет с оплатой в рассрочку. В связи с планами по расширению посевов льна в регионе мы питаем надежду на возрождение массового производства комплекса машин для возделывания и уборки льна. Это традиционная специализация нашего завода. Для запуска массового производства все готово – был бы спрос.